

CURSO OFICIAL TÉCNICO EN MARKETING Y ACTIVIDADES DE VENTA

40 años Formando Profesionales en el Centro de Valencia

PRESENCIAL Y SEMIPRESENCIAL

- **Certificado de Profesionalidad Oficial:** ACTIVIDADES DE VENTA (COMV0108) – RD 1377/2008, de 1 de agosto, modificado por el RD 1522/2011, de 31 de octubre ([ver Ficha pinchando aquí](#))
- **Curso Autorizado por:** Conselleria d'Educació de la Generalitat Valenciana.
- **Tecnología:** Teórico-Práctico para aprender la profesión.
- **Requisitos:** Clases de Preparación Examen de Competencias.
- **Modalidad semipresencial:** con clase *Online* y asistencia a 1 clase/tutoría semanal.
- **Lugar:** VALENCIA, CASTELLÓN, BARCELONA y ALICANTE.
- **Duración:** 590 horas (de 8 a 10 meses lectivos).
- **Prácticas en Empresa:** 80 horas en Centros de Trabajo.
- **Se obtiene Certificado Oficial de Profesionalidad:** "Actividades de Venta".

¿Qué es un
CERTIFICADO de
PROFESIONALIDAD?



Este es el **Curso** que te pedirán **para trabajar**

◦ SALIDAS PROFESIONALES

- Cajero/a de comercio.
- Dependiente de comercio.
- Vendedor/a. Promotor/a comercial.
- Operador de contac-center Teleoperadoras (call-center).
- Televendedor/a.
- Operador/a de venta en comercio electrónico.
- Técnico de información y atención al cliente (de organismos públicos y empresas).
- En el departamento comercial de PYMES y empresas industriales.

◦ TEMARIO

--- TECNOLOGÍA ---

1. Operaciones de venta (MF0239_2): 160 horas.

- Organización de procesos de venta (UF0030) 60 h.
- Técnicas de venta (UF0031) 70 h.
- Venta online (UF0032) 30 h.

2. Operaciones auxiliares a la venta (MF0240_2): 140 horas.

- Aprovisionamiento y almacenaje en la venta (UF0033) 40 h.
- Animación y presentación del producto en el punto de venta (UF0034) 60 h.
- Operaciones de caja en la venta (UF0035) 40 h.

3. Información y atención al cliente/consumidor/usuario (MF0241_2): 120 horas.

- Gestión de la atención al cliente/consumidor (UF0036) 60 h.
- Técnicas de información y atención al cliente/consumidor (UF0037) 60 h.

4. Inglés profesional para actividades comerciales (MF1002_2): 90 horas.

5. Prácticas profesionales no laborales de Actividades de venta (MP0009): 80 horas.

Visita el Canal Instituto **INTER** en YouTube



 **Instituto
INTER**
“Aprender Practicando”